

证券代码：000555

证券简称：神州信息

## 神州数码信息服务股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20200415

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）			
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	东北证券 民生证券 交银施罗德 华夏未来 盘京投资 建投资管 前海基金 招商基金 新华资产 华夏基金 大成基金 民生加银基金 中信产业基金 浦银安盛 天安人寿 华富基金 中海基金 鸿道投资 中军金投 国信证券 易方资本 杭州红领中 国元证券 拾贝投资 神农投资 乐正资本 瞰渡资产 九鹏资产	安永平、赵伟博等 强超廷、郭新宇 白家乐 褚天 王振 徐波 李何瑞 李林 朱战宇、耿金文 孙艺俊 黄玉晨 孙伟 郑直 黄星霖 曹勇 张宝涵 常浩 方云龙 朱建军、刘玉辉等 付丹蕾 关博文 王志飞 汪红、耿军军 何金孝 王颖 杜位移 郑欣欣 刘熹	人保资产 平安证券 金鹰基金 博时基金 长盛基金 中信建投证券 中金公司 中原证券 中银国际证券 华泰证券 华融证券 华创证券 天风证券 太平洋证券 国金证券 国海证券 广发证券 光大证券 信达计算机 国泰君安证券 长江证券 川财证券 中国银河证券 途灵资产 辰阳资产 湘楚资管 亘曦资管 云孚资产	俞琦、于嘉信 陈苏 崔晨 张晔 杨秋鹏 吴桐、徐博 黄丙延 张永 杨思睿 杨哲 孟欣 刘逍遥 缪欣君 王文龙 翟伟 刘航 童炯潇、王奇珏 万毅林 陈悦 刘博伦 凌润东 方科 布家杰 赵梓峰 李响 吴川勇 徐冰玉 夏雨

	金笙投资 富国大通资产 福诚投资 莫尼塔资管 盈振咨询 广正恒生 诚盛投资 中达投资 金域投资 速达投资 汇金投资	陈欣艺 秦树隆 谢吉斌 秦岚、陶斯茹 黄辉 夏清莹 康志毅 刘刚 黄瑞赟 毛履华 王振	源乘投资 易鑫安资管 途灵资管 立功投资 洪鑫源投资 山玥资产 顶天投资 浙商产融 神农投资 永瑞财富	刘建忠 王凯 赵子峰 黄顺利 李凡 罗维 张超 谢颖鸽 刘奇 赵旭杨
时间	2020年4月15日16:30-18:00			
地点	北京市海淀区西北旺东路10号院中关村软件园二期东区18号神州信息大厦(电话会议)			
上市公司接待人员姓名	财务总监 张云飞 董事会秘书 刘伟刚 金融 SBU 副总经理 唐智峰			
投资者关系活动内容介绍	<p><b>会议首先由公司董事会秘书刘伟刚先生介绍一季度经营情况</b></p> <p>在疫情的冲击下，2020年第一季度，公司维持了稳健的经营态势，实现营业收入21.23亿，同比基本持平；归母净利润2946万，同比下降13.68%，整体经营情况稳定。受到疫情影响，一季度公司和客户均出现不同程度的延期复工，出现了客户项目招投标和实施进度的延后情况。期间，公司协调各业务部门迅速作出应急调整，通过远程、现场相结合的方式，始终与客户保持联系，做好交付和售前工作，努力减少疫情对公司正常生产经营活动的冲击。整体复工情况，从春节后相对低谷的阶段，到3月底基本已经达到了正常水平。目前公司正在积极推动与客户的互动交流，加快项目实施进度，追赶工期。</p> <p><b>会议第二个环节，由公司管理层与机构投资人交流</b></p> <p><b>1. 问：公司一季度毛利率下降原因？</b></p> <p>答：公司软件和服务业务受疫情影响出现了延迟交付的情况，对应软件和服务的收入同比减少，在营收中占比有所下降，造成了公司整体毛利率的下降。</p> <p><b>2. 问：公司与华为有哪些合作，我们对鲲鹏战略的推进态度如何？</b></p> <p>答：神州信息与华为的合作始于2012年，2016年正式达成战略合作伙伴关系。目前，公司已经成为华为在中国解决方案领域最大的合作伙伴之一，与华为在信息基础设施建设和基础软硬件适配方面都有深入的合作。2019年，公司与华为联合推出“银行关键业务系统联合解决方案”和“云化开放银行联合解决方案”，帮助金融机构实现业务安全与能效的平衡。与华为联合推出“物联网联合解决方案”，持续研发物联网在智慧园区等领域的应用。同时，公司的应用软件已在金融、政府、农业等领域与华为</p>			

	<p>基础软硬件环境进行适配和测试，效果良好。华为是信创领域的核心厂商之一，也是我们在信创领域中重要的合作伙伴。</p> <p><b>3. 问：当前的经济形势下，银行自身发展压力很大，会不会压缩科技方面的投资支出？</b></p> <p>答：从当前的经济态势来看，银行的经营压力确实在逐步加大。但与此同时，越来越多的银行选择依托科技的手段寻求转型突破。这也是银行在科技方面的投入占营收的比重逐年增加的原因之一。受疫情的影响，我们也不断挖掘银行领域会出现的新需求，比如在年初我们推出了远程银行等解决方案，截至目前，已有数十家银行表示出了浓厚的兴趣并进行了接触，这表明相应的需求还是很旺盛的。</p> <p><b>4. 目前远程银行建设订单的体量有多大？</b></p> <p>答：具体的体量需要结合银行规模和相应规划而定。有些银行初期会选择个别模块进行试水，相应的投入就会比较少，订单体量在几十万到数百万之间，而如果决定把全业务都放到上面来，银行的相应投入就会更大。</p> <p><b>5. 公司与建设银行之间的合作情况？</b></p> <p>答：公司在银行核心业务、渠道服务系统、支付结算、金融市场、普惠金融、房屋金融、开放银行、智慧政务、乡村振兴、数据中心运行维护等多个领域为客户提供信息化服务。建设银行是公司金融领域重要的客户之一，目前业务类型以软件和服务为主。业务体量在公司银行客户中居于前列。</p>
附件清单（如有）	
日期	2020年4月15日